



ENCUENTRO COMARCAL DE EMPRESAS Y EMPRENDEDORES

01.12.2015

9:00 h.

HOYOS

Casa de la Cultura
Calle Marialba

Accede a los recursos de la Red de **Puntos de Activación Empresarial** para poner en marcha o consolidar tu negocio:

- **Convierte una idea** en un negocio
- **Claves para la financiación** de tu idea y tu negocio
- **Asesoramiento** personalizado
- **Oficina de Trámites**



629 672 944 // paemovil@gobex.es
activacionempresarial.gobex.es/pae-movil



punto de activación
EMPRESARIAL

móvil

DESCUBRE

Recursos para tu proyecto o negocio



Claves financieras

Tanto empresas como emprendedores necesitan contar con una estrategia financiera que convierta una idea en un proyecto viable, con capacidad de crecimiento en el futuro. Descubre recursos financieros que se adaptan a cada momento de la vida de una empresa.



Programas de apoyo

Existen numerosos programas de apoyo para emprendedores y empresas que pueden ser una gran ayuda; mentoring empresarial, emprendimiento femenino, innovación social, programa para la venta o compra de otro negocio, apoyo a la internacionalización... Te presentamos todos los recursos que están a tu disposición.

RESUELVE TUS DUDAS

Reserva una cita con nuestro equipo



Asesoramiento personalizado

Resuelve tus dudas con nuestro equipo técnico. Tan solo tienes que solicitar una cita personalizada.



Oficina de trámites

¿Te quieres dar de alta como profesional autónomo? ¿Quieres registrar una marca? ¿Te interesa gestionar tu capitalización del pago único?

Reserva tu cita con antelación. Cada reunión tendrá una duración de 30 minutos.

MEJORA

Tu posicionamiento en el mercado

No te pierdas las sesiones formativas en las que conocer nuevas claves para mejorar tu negocio en materia de tecnología, marketing, gestión estratégica y posicionamiento.



Claves para abrir nuevos mercados.

Objetivo: Incorporar herramientas que te permitan acceder a nuevos mercados más allá de tu entorno local.

Duración: 1 Hora y 30 minutos.

Experto: Fernando Ovilo. Consultor de Estrategia para

Contenidos: organizaciones.

Trabajaremos de forma práctica los siguientes contenidos:

- Vender desde el entorno local hacia el contexto global.
- Donde se encuentra nuestros nuevos clientes.
- La internacionalización como oportunidad.
- Tecnología para llegar a nuevos clientes.
- Diseña tu plan de mercado.



Crea tu plan de ventas para redes sociales.

Objetivo: Identificar las oportunidades de negocio y los pasos que debe seguir una empresa para gestionar su presencia en redes sociales.

Duración: 1 Hora y 30 minutos.

Experta: Fernanda Jaramillo. CEO de SocialyTech.

Contenidos: Trabajaremos de forma práctica los siguientes contenidos:

- ¿Por qué crear un plan de ventas en RRSS?
- El poder de las redes sociales más allá de Facebook.
- Identificar mis clientes en las redes.
- 6 Pasos para crear tu plan de marketing para las redes.

PROGRAMA

Agenda del Encuentro Comarcal de Empresas y Emprendedores

Durante el encuentro podrás conectar y buscar oportunidades de negocio con otros emprendedores y empresas de tu comarca.

09:00 **Recepción y entrega de documentación**

09:30 **Bienvenida**

09:45 **10 Claves para la financiación**

11:45 *Café Networking*

12:10 **Recursos para tu proyecto**

12:45 *Cierre de la jornada de mañana*

09:45 a 14:00

**Asesoramiento
Personalizado**

09:45 a 14:00

**Oficina de
Trámites**

Formación para empresas y emprendedores (2 grupos)

17:00 **Claves para abrir nuevos mercados**

17:00 ***Crea tu plan de ventas para
redes sociales***

18:30 **Claves para abrir nuevos mercados**

18:30 ***Crea tu plan de ventas para
redes sociales***

20:00 *Cierre del Encuentro - Networking abierto*



629 672 944 // paemovil@gobex.es
activacionempresarial.gobex.es/pae-movil

Colaboran:



MANCOMUNIDAD
MUNICIPIOS



UNIÓN EUROPEA
Fondo Social Europeo

Una manera de hacer Europa

JUNTA DE EXTREMADURA
Consejería de Economía e Infraestructuras